https://brandlite.de/stellenanzeigen/sales-business-development-manager-m-w-d-erfolgsbasiert/

Sales & Business Development Manager (m/w/d) // erfolgsbasiert!

Arbeitspensum
Freelance

Start Anstellung
Sofort

Arbeitsort
Claudius-Dornier-Straße 5B, 50829, Köln

Ihre Aufgaben

- Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten bei bestehenden und neuen Kunden
- Erweiterung des Kundenstamms durch selbständige Akquisitionen und strategische Neukundengewinnung.
- Kontinuierliches Beziehungsmanagement sowie wirtschaftlicher Ausbau der bestehenden Kunden bis hin zur strategischen Jahresplanung.
- Hohe Präsenz am Markt, Auf- und Ausbau der geschäftlichen und persönlichen Netzwerke durch aktive Teilnahme an Events und die Durchführung von Marketing- und Kommunikationsmassnahmen.

Qualifikationen / Anforderungen

- Als Sales & Business Development Manager wollen Sie Ihre Passion fürs digitale Marketing und für den Vertrieb ausleben.
- Sie haben Freude an der selbständigen Akquise von Neukunden und sind im weiteren Verlauf der Kundenbeziehung in der Lage ihre Accounts weiterzuentwickeln.
- Sie haben ein gutes Gespür für die Kundenbedürfnisse und lieben es, Ihre Kunden zu begeistern.
- Dabei bauen Sie auf ein solides Know-How im digitalen Multi-Channel Marketing auf und bringen Erfahrung in der mehrstufigen Kunden-Akquise mit.
- Als Person treibt Sie eine hohe Motivation an.
- Ihre Arbeitsweise ist strukturiert, exakt und selbständig und Sie verfügen über einige Jahre Berufserfahrung in den erwähnten Tätigkeitsfeldern im Agentur- oder Unternehmensumfeld.

Gestalten Sie die die Zukunft mit und werden Teil der BrandLite-Erfolgsgeschichte. Wir ermöglichen Ihnen flexibles Arbeiten und ein hohes Maß an Freiheit und Selbstverantwortung.